

---

# Table des matières

<b>Remerciements.....</b>	<b>3</b>
<b>Introduction .....</b>	<b>5</b>
<b>Avertissement aux lecteurs .....</b>	<b>13</b>
Mode de présentation de l'ouvrage .....	14
Les termes utilisés.....	14
<b>CHAPITRE 1 Les avantages de la communication commerciale ....</b>	<b>17</b>
Ses avantages commerciaux.....	18
Ses avantages techniques.....	33
Ses avantages juridiques.....	40
Ses avantages financiers .....	42
<b>CHAPITRE 2 Les limites de la communication commerciale .....</b>	<b>49</b>
Ses limites commerciales .....	49
Ses limites techniques .....	56
Ses limites juridiques .....	63
Ses limites financières .....	70
<b>CHAPITRE 3 Les outils d'une communication commerciale efficace .....</b>	<b>75</b>
Cibler les destinataires de la communication .....	76
Le plan de communication .....	82
Partir sur de bonnes bases .....	88

CHAPITRE 4	<b>L'optimisation technique de la communication commerciale.....</b>	<b>117</b>
	La communication média et hors média.....	117
	La communication commerciale à moindre coût.....	127
	D'autres moyens de communication et des astuces .....	149
	Les grandes tendances de demain .....	160
CHAPITRE 5	<b>L'optimisation juridique et financière des outils de communication .....</b>	<b>175</b>
	Au niveau juridique .....	176
	Au niveau financier.....	181
CHAPITRE 6	<b>L'étude de cas Bricoltoux.....</b>	<b>191</b>
	Conclusion générale.....	209
	Annexes.....	211
	Glossaire .....	223
	Coordonnées utiles .....	235
	Bibliographie .....	237