

TABLE DES MATIÈRES

PARTIE 1

Introduction au droit et au droit des affaires 9

THÈME 1

Présentation générale de la discipline..... 11

CHAPITRE 1 Les grandes divisions du droit12

1. Le droit public13

1.1. Le droit constitutionnel 13

1.2. Le droit administratif 13

1.3. Le droit des finances publiques 13

2. Le droit privé14

2.1. Le droit civil 14

2.2. Le droit commercial 15

2.3. Le droit du travail ou droit social 15

2.4. Le droit de la consommation 15

2.5. La procédure civile 16

2.6. Le droit pénal et la procédure pénale 16

CHAPITRE 2 L'approche de la règle de droit17

1. La mesure de la force coercitive de la règle de droit17

1.1. Les règles de droit impératives 17

1.2. Les règles de droit supplétives 20

2. Les compléments jurisprudentiels de la règle de droit21

THÈME 2

Les sources du droit des affaires23**CHAPITRE 1 Les textes.....24**

- 1. Les textes internes24
 - 1.1. L'intervention parlementaire 24
 - 1.2. L'intervention gouvernementale27
 - 1.3. L'intervention du Conseil constitutionnel29
- 2. Les textes internationaux 30
- 3. La législation européenne.....31
 - 3.1. Le règlement 31
 - 3.2. La directive32

CHAPITRE 2 La jurisprudence 34

- 1. Le rôle des Cours suprêmes dans la formation
de la jurisprudence 34
- 2. La publicité des décisions judiciaires 36

CHAPITRE 3 Les usages..... 36

- 1. Les différents usages37
 - 1.1. Les usages internationaux37
 - 1.2. Les usages internes38
- 2. La force obligatoire des usages 38

THÈME 3

La justice des affaires39**CHAPITRE 1 Les principes relatifs au service public de la justice 40**

- 1. Les principes applicables au fonctionnement de la justice 40
 - 1.1. Le principe d'égalité.....40
 - 1.2. Le principe de la gratuité de la justice41
 - 1.3. Le principe de neutralité du juge.....41
 - 1.4. Le principe de la continuité du service public.....42
- 2. Les règles applicables à la compétence des juridictions 42
 - 2.1. La compétence d'attribution (ou *ratione materiae*)42
 - 2.2. La compétence territoriale (ou *ratione loci*)43
 - 2.3. Les moyens de défense relatifs à la compétence43
- 3. Les règles applicables aux décisions de justice..... 44

CHAPITRE 2	L'organisation juridictionnelle	45
1.	La justice arbitrale	45
1.1.	Le recours à l'arbitrage	45
1.2.	L'organisation de l'arbitrage.....	45
2.	La justice étatique.....	47
2.1.	Les juridictions de l'ordre judiciaire.....	47
2.2.	Les juridictions de l'ordre administratif.....	60
CHAPITRE 3	Le personnel des juridictions	63
1.	Les magistrats	64
1.1.	Les magistrats des juridictions de l'ordre judiciaire.....	64
1.2.	Les magistrats de l'ordre administratif.....	65
2.	Les auxiliaires de justice	65
2.1.	Les avocats	65
2.2.	Les officiers ministériels	66
2.3.	Les secrétariats-greffes.....	67
2.4.	Les auxiliaires spécialisés devant les tribunaux de commerce.....	67
CHAPITRE 4	Les modes alternatifs de règlement des conflits.....	68
1.	La transaction.....	68
2.	La négociation	68
3.	La conciliation	69
4.	La médiation.....	69
4.1.	La médiation conventionnelle.....	69
4.2.	La médiation judiciaire	70

PARTIE 2

Les principes directeurs du droit des contrats 73

THÈME 4

La conclusion du contrat	75
1. La classification des obligations.....	76
1.1. La classification selon l'objet.....	76
1.2. La classification selon la source	77

2. L'effet de l'obligation	78
3. Les caractéristiques principales de l'obligation.....	78
3.1. L'obligation est temporaire.....	78
3.2. L'obligation est transmissible.....	79
3.3. L'obligation est cessible.....	79
CHAPITRE 1 La définition du contrat	80
1. La définition juridique.....	80
2. La définition « managériale ».....	81
CHAPITRE 2 La phase précontractuelle.....	83
1. Les principes directeurs de la négociation.....	83
2. Les conséquences d'une rupture fautive de la négociation.....	84
3. Le devoir d'information et l'obligation de confidentialité.....	84
3.1. Sur le devoir d'information	84
3.2. Sur l'obligation de confidentialité	85
CHAPITRE 3 La formation du contrat	86
1. Les conditions de validité	86
1.1. Le consentement.....	86
1.2. La capacité	97
2. La nullité des contrats.....	105
2.1. L'exercice des actions en nullité	105
2.2. Les effets de la nullité	107
CHAPITRE 4 La preuve du contrat	108
1. Les divers modes de preuve	108
1.1. L'écrit	108
1.2. Les témoins	110
1.3. Les présomptions	110
1.4. L'aveu.....	111
1.5. Le serment.....	111
2. Le choix du mode de preuve en matière contractuelle	112
2.1. Le principe civiliste.....	112
2.2. Les exceptions.....	112

THÈME 5

Les effets des contrats entre les parties 113**CHAPITRE 1 La force obligatoire du contrat 114****1. La force obligatoire du contrat entre les parties 114**

1.1. Les parties obligées 114

1.2. Les effets de la force obligatoire 115

1.3. Les limites de la force obligatoire du contrat 115

2. La force obligatoire du contrat à l'égard du juge 117**3. La force obligatoire du contrat à l'égard du législateur 118****CHAPITRE 2 L'interprétation du contrat 118****1. Les règles d'interprétation 118**

1.1. La recherche de la volonté des parties 119

1.2. Le recours au cadre de référence 119

1.3. Le recours à l'équité 119

2. Le rôle de la Cour de cassation en matière d'interprétation 120**CHAPITRE 3 L'inexécution du contrat 121****1. Les principes de la responsabilité contractuelle 121**

1.1. La mise en œuvre de la responsabilité 121

1.2. L'absence d'une cause d'exonération 124

2. Les sanctions de la responsabilité contractuelle 126

2.1. Les dommages et intérêts moratoires 127

2.2. Les dommages et intérêts compensatoires 129

2.3. La détermination conventionnelle des dommages et intérêts 130

3. L'inexécution des contrats synallagmatiques 130

3.1. L'exception d'inexécution 131

3.2. La résolution des contrats 132

THÈME 6

Les effets des contrats à l'égard des tiers 135**CHAPITRE 1 L'opposabilité des contrats aux tiers 136****1. La définition des tiers 136**

1.1. L'action oblique 136

1.2. L'action paulienne 137

1.3. L'action directe 137

2. Les conditions d'opposabilité	138
2.1. L'opposabilité des droits constitués sur un bien immobilier	138
2.2. L'opposabilité des droits constitués sur un bien mobilier	139
CHAPITRE 2 Les retombées contractuelles sur autrui	141
1. Les tiers « débiteurs »	141
1.1. Les interventions législatives	141
1.2. La position jurisprudentielle consacrée par la réforme du droit des contrats	142
2. Les tiers « bénéficiaires »	143
2.1. La définition de la stipulation pour autrui	143
2.2. Les effets de la stipulation pour autrui	144
2.3. La cession du contrat	144

THÈME 7

Le contrat de vente : les obligations et garanties légales du vendeur ... 145

CHAPITRE 1 Les obligations légales du vendeur	146
1. L'obligation de délivrance	146
2. L'obligation précontractuelle d'information et de conseil	146
2.1. Le devoir d'information	146
2.2. Le devoir de conseil	147
CHAPITRE 2 Les garanties légales dues par le vendeur	148
1. La garantie d'éviction du fait personnel et du fait des tiers	149
1.1. La garantie d'éviction du fait personnel	149
1.2. S'agissant de la garantie du fait des tiers	149
2. La garantie des vices cachés	150
2.1. Les caractéristiques du vice caché	150
2.2. Les actions ouvertes à l'acheteur	151
3. La garantie de conformité	151
3.1. La garantie légale de conformité	152
3.2. Les garanties commerciales	154
4. La responsabilité des fabricants du fait des produits défectueux	154
4.1. Son champ d'application	155
4.2. Les actions ouvertes à l'acheteur	156
4.3. Les causes d'exonération du producteur	157

PARTIE III

La dynamique commerciale de l'entreprise **159**

THÈME 8

Les structures de la distribution 161

CHAPITRE 1 La distribution sélective..... 162

1. Son champ d'intervention162
2. Les spécificités du contrat de distributeur162
 - 2.1. Nécessité d'un écrit 162
 - 2.2. Les obligations respectives des parties..... 162
3. La fin du contrat de distribution.....163

CHAPITRE 2 La distribution intégrée 164

1. Sur les notions de «concession commerciale »
et de «franchise»165
 - 1.1. La concession commerciale 165
 - 1.2. La franchise..... 165
 - 1.3. Ses composantes..... 166
2. Le régime juridique de la franchise.....166
 - 2.1. L'élaboration du contrat de franchise 166
 - 2.2. Son exécution 167
 - 2.3. Son extinction 167

THÈME 9

Le droit de la concurrence 169

CHAPITRE 1 La protection contre la concurrence déloyale 171

1. Conditions d'ouverture de l'action en concurrence déloyale....172
 - 1.1. La faute ou le fait dommageable 172
 - 1.2. Le préjudice..... 175
 - 1.3. Le lien de causalité..... 176
2. Les sanctions de l'action en concurrence déloyale.....176
 - 2.1. La mise en œuvre de l'action..... 176
 - 2.2. Les sanctions de l'action en concurrence déloyale 177

CHAPITRE 2	La protection contre les comportements anticoncurrentiels et restrictifs de concurrence.....	177
1.	Le contrôle de la concurrence par les tribunaux.....	178
1.1.	Les pratiques illicites civilement sanctionnées.....	179
1.2.	Les pratiques illicites pénalement sanctionnées	182
2.	Le contrôle de la concurrence par l'Autorité de la concurrence.....	183
2.1.	Les ententes.....	183
2.2.	L'abus de position dominante et de dépendance économique.....	184
2.3.	La pratique des prix abusivement bas.....	186
3.	Le contrôle de la concurrence par l'Autorité de la concurrence et le ministre de l'Économie.....	186
3.1.	Définition de l'opération de concentration.....	187
3.2.	Procédure de contrôle.....	187
 THÈME 10		
	La protection du consommateur.....	193
CHAPITRE 1	La protection contre certains types de ventes	194
1.	Les ventes interdites	194
1.1.	Les ventes subordonnées	194
1.2.	Les ventes «à la boule de neige»	196
1.3.	Les ventes par envoi forcé.....	197
1.4.	Les ventes avec primes	198
2.	Les ventes réglementées.....	200
2.1.	Le démarchage et la vente à domicile	200
2.2.	Le démarchage par téléphone	204
2.3.	Les ventes à distance	204
2.4.	Les loteries publicitaires.....	205
2.5.	La vente à crédit de biens mobiliers	207
3.	Les pratiques commerciales agressives	210
3.1.	Les éléments constitutifs de l'incrimination	210
3.2.	Les sanctions.....	211
CHAPITRE 2	La protection vis-à-vis de la publicité	211
1.	La publicité mensongère ou trompeuse.....	211
1.1.	Les éléments constitutifs.....	212
1.2.	La procédure répressive	214

2. La publicité comparative	217
2.1. Les conditions de validité	217
2.2. Les sanctions applicables	218
CHAPITRE 3 La protection contre les clauses abusives	218
1. La notion de clauses abusives	219
1.1. La définition	219
1.2. L'appréciation du caractère abusif	220
2. La nature du dispositif préventif	220
2.1. La protection réglementaire	220
2.2. L'action des associations agréées de consommateurs	221

PARTIE 4

La gestion des créances 223

THÈME 11	
La politique crédit-clients	225
CHAPITRE 1 La connaissance de la clientèle	226
1. L'information légale	226
1.1. Les sources d'information	226
1.2. La diffusion de l'information	234
2. Les sources officielles	235
2.1. Les fournisseurs	235
2.2. Les banquiers	235
2.3. Les huissiers de justice	235
2.4. Internet	235
CHAPITRE 2 La mise en place d'un dispositif protecteur des créances	236
1. L'établissement des conditions générales de vente	236
1.1. Les conditions de paiement	237
1.2. La clause de déchéance du terme	237
1.3. La clause résolutoire	238
1.4. La clause de réserve de propriété	239
1.5. La clause d'attribution de juridiction	245

2. La prise de garanties	245
2.1. Les garanties sur les personnes ou les cautions	245
2.2. Les garanties sur les biens	247
2.3. Le droit de rétention	253
3. Le recours à l'assurance-crédit	254
3.1. L'assurance-crédit classique interne	255
3.2. L'assurance-crédit à l'exportation	255
4. Le recours à l'affacturage (<i>factoring</i>)	256
CHAPITRE 3 Le recouvrement des créances	257
1. Les autorités compétentes.....	258
1.1. Le juge de l'exécution.....	258
1.2. Le ministère public	259
1.3. L'huissier de justice.....	259
1.4. La force publique.....	259
2. Les mesures conservatoires.....	259
2.1. Les dispositions communes	260
2.2. Les saisies conservatoires	262
2.3. Les sûretés judiciaires	263
3. Les procédures de recouvrement	263
3.1. L'injonction de payer.....	264
3.2. Le référé-provision.....	266
3.3. L'assignation en paiement	267
4. Les mesures d'exécution sur le patrimoine mobilier.....	267
4.1. L'exigence d'un titre exécutoire	267
4.2. L'inventaire des principales mesures d'exécution.....	268
Annexe 1	275

PARTIE 5

Le fonds de commerce **277**

THÈME 12

Le bail commercial279

CHAPITRE 1 Le droit au bail 280

1. Les principes directeurs..... 280

2. Le domaine d'application du statut des baux commerciaux.... 281

2.1. L'existence d'un bail d'immeubles ou de locaux..... 281

2.2. L'exploitation d'un fonds de commerce, d'industrie ou artisanal... 283

CHAPITRE 2 La réglementation du contrat de bail285

1. Le paiement du loyer 285

1.1. La révision du loyer (art. L. 145-38 et L. 145-39 C. com.)..... 285

1.2. Le renouvellement du loyer (art. 145-34 C. com.) 288

2. L'évolution des relations contractuelles 289

2.1. La déspécialisation..... 289

2.2. La cession du droit au bail 291

2.3. La sous-location..... 292

2.4. La résiliation du bail..... 293

3. Le renouvellement du bail 295

3.1. Les conditions du renouvellement 295

3.2. La procédure de renouvellement..... 295

3.3. Le refus de renouvellement 296

THÈME 13

La propriété intellectuelle299

CHAPITRE 1 La propriété littéraire et artistique301

1. Le droit moral 302

2. Le droit patrimonial 303

CHAPITRE 2	La propriété industrielle	305
1.	Les brevets d'invention	306
1.1.	Les efforts internationaux d'harmonisation des législations	307
1.2.	La législation française des brevets d'invention (art. L. 611-1 à L. 615-22 CPI)	309
2.	Les dessins et modèles	321
2.1.	Les efforts internationaux d'harmonisation des législations	322
2.2.	La législation française des dessins et modèles	322
2.3.	La législation européenne du dessin ou modèle	328
3.	Les marques de fabrique, de commerce ou de service	330
3.1.	Les efforts internationaux d'harmonisation des législations	330
3.2.	La législation française des marques	331
3.3.	La législation communautaire des marques	341
3.4.	Effets de la marque de l'Union européenne	343
 THÈME 14		
	Les opérations sur fonds de commerce	345
CHAPITRE 1	L'exploitation du fonds de commerce	346
1.	L'exploitation directe du fonds	346
1.1.	L'exploitation directe sans gérant	346
1.2.	L'exploitation directe avec gérant	347
2.	La location-gérance	348
2.1.	Les conditions	348
2.2.	Les effets	349
2.3.	La rupture du contrat de location-gérance	352
CHAPITRE 2	Le nantissement conventionnel du fonds de commerce	352
1.	La constitution du nantissement	353
2.	L'assiette du nantissement	353
2.1.	La détermination initiale de l'assiette	353
2.2.	La modification ultérieure de l'assiette	354
3.	Les effets du nantissement	355
3.1.	Les effets comparables à ceux de l'hypothèque	355
3.2.	Les effets propres aux sûretés portant sur le fonds	356

CHAPITRE 3	La vente du fonds de commerce	357
1.	La protection de l'acheteur	357
1.1.	Le régime protecteur antérieur à la vente	357
1.2.	Le régime protecteur postérieur à la vente	358
2.	La protection du vendeur.....	358
2.1.	Le privilège du vendeur.....	359
2.2.	L'action résolutoire	361
3.	La protection des créanciers du vendeur.....	361
3.1.	L'information	361
3.2.	La procédure d'opposition.....	361
3.3.	La surenchère des créanciers.....	362

PARTIE 6

Les sociétés commerciales 363

THÈME 15

Introduction générale au droit des sociétés commerciales365

CHAPITRE 1	Le contrat de société	367
1.	Les apports.....	368
1.1.	Les différents types d'apport.....	368
1.2.	La réunion des apports dans le capital social.....	370
2.	Le partage des bénéfices	370
3.	La participation aux pertes	371
4.	L'« <i>affectio societatis</i> »	371
CHAPITRE 2	La société, personne morale	372
1.	La naissance des sociétés commerciales.....	372
1.1.	Les règles constitutives	373
1.2.	Les irrégularités de constitution.....	377
1.3.	Le sort des engagements souscrits au nom de la société en formation.....	378
2.	Les effets de la personnalité morale	379
2.1.	L'état des sociétés.....	379
2.2.	La capacité des sociétés	381

3. La dissolution de la société	383
3.1. Les causes de dissolution.....	383
3.2. La publicité de la dissolution.....	385
3.3. Les effets de la dissolution.....	385
 THÈME 16	
Les sociétés de personnes	387
 CHAPITRE 1 La société en nom collectif.....	388
1. Les traits généraux	388
1.1. La qualité des associés.....	388
1.2. La responsabilité des associés	388
1.3. La dénomination sociale	388
1.4. Les parts sociales.....	389
2. La constitution.....	389
2.1. Les règles de fond	389
2.2. Les règles de forme	390
3. Le fonctionnement.....	391
3.1. La gérance	391
3.2. Les associés	395
3.3. Les commissaires aux comptes	398
 CHAPITRE 2 La société en commandite simple.....	402
1. Les commandités	402
2. Les commanditaires	403
 THÈME 17	
La société à responsabilité limitée (SARL).....	405
 CHAPITRE 1 La constitution	406
1. Les conditions de fond.....	406
1.1. Les conditions relatives à la personne des associés	406
1.2. Les conditions relatives au capital social.....	407
2. Les conditions de forme	409

CHAPITRE 2	Le fonctionnement.....	409
1.	La gérance	410
1.1.	Le statut des gérants	410
1.2.	Les pouvoirs des gérants.....	414
1.3.	La responsabilité des gérants	414
2.	Les associés.....	415
2.1.	Les pouvoirs des associés	415
2.2.	Les droits des associés.....	421
2.3.	Les commissaires aux comptes.....	424
2.4.	Les obligations nominatives	425
CHAPITRE 3	L'entreprise unipersonnelle à responsabilité limitée (EURL)	425
1.	Les traits spécifiques de l'EURL.....	426
1.1.	La naissance de l'EURL.....	426
1.2.	La qualité d'associé unique.....	427
2.	Le fonctionnement de l'EURL.....	428
2.1.	La gérance.....	428
2.2.	L'associé unique.....	428
3.	La dissolution de l'EURL	430
 THÈME 18		
	Les sociétés de capitaux	431
CHAPITRE 1	La société anonyme	432
1.	La constitution.....	432
1.1.	Les règles de constitution communes aux SA	433
1.2.	Les règles de constitution spécifiques.....	434
2.	Le fonctionnement.....	435
2.1.	Les assemblées générales d'actionnaires	435
2.2.	L'assemblée générale ordinaire	438
2.3.	L'assemblée générale extraordinaire	438
3.	Les organes de gestion.....	439
3.1.	La structure avec conseil d'administration.....	439
3.2.	La structure avec conseil de surveillance.....	454
3.3.	Les conventions passées entre un dirigeant et la société	459
4.	Les organes de contrôle	463
4.1.	La mission des commissaires aux comptes.....	464

CHAPITRE 2	La société en commandite par actions (SCA).....	467
1.	Sa constitution.....	468
1.1.	Les associés	468
1.2.	Le capital social	469
1.3.	Les apports.....	469
2.	Son fonctionnement	470
2.1.	La gérance	470
2.2.	Le contrôle de la SCA	470
2.3.	Les décisions collectives.....	471
 THÈME 19		
	La société par actions simplifiée (SAS)	473
CHAPITRE 1	La constitution	474
1.	Le capital social.....	474
2.	Les associés.....	475
3.	Désignation d'un commissaire aux comptes	475
4.	Les statuts.....	476
CHAPITRE 2	Le fonctionnement.....	476
1.	La direction.....	476
1.1.	La nomination des dirigeants	477
1.2.	Cessation des fonctions des dirigeants.....	477
1.3.	Les pouvoirs des dirigeants.....	478
1.4.	La responsabilité des dirigeants	478
2.	Les assemblées d'associés	478
2.1.	Les décisions prises à la majorité des associés	478
2.2.	Les décisions prises à l'unanimité des associés.....	479
2.3.	Le contrôle de la gestion.....	479
3.	Les spécificités propres à la SASU	481
3.1.	La présidence	481
3.2.	Ses pouvoirs.....	482

PARTIE 7

Le traitement des difficultés des entreprises 483

THÈME 20

La prévention des difficultés des entreprises.....485

CHAPITRE 1 Les mesures préventives d'ordre interne.....486

1. La mise en place d'une information comptable et financière périodique 486
 - 1.1. Les entreprises concernées486
 - 1.2. La nature de l'information.....487
 - 1.3. L'exploitation de l'information488
2. La procédure d'alerte à l'initiative du commissaire aux comptes 489
 - 2.1. Les conditions de déclenchement.....489
 - 2.2. Les étapes de la procédure d'alerte490
3. La procédure d'alerte à l'initiative des représentants du personnel..... 492
 - 3.1. Les prérogatives du comité d'entreprise.....492
 - 3.2. L'intervention des délégués du personnel.....495

CHAPITRE 2 Les mesures préventives d'ordre judiciaire495

1. La convocation des dirigeants..... 496
 - 1.1. Les conditions.....496
 - 1.2. L'entretien.....497
 - 1.3. Les suites498
2. La procédure de conciliation..... 498
 - 2.1. Le schéma général.....499
 - 2.2. Les parties à la procédure de conciliation.....502
 - 2.3. Les effets de la conciliation.....502
 - 2.4. La conciliation assortie de l'homologation de l'accord503
 - 2.5. La résolution de l'accord de conciliation.....505
 - 2.6. La procédure de sauvegarde accélérée.....505

THÈME 21

Les procédures collectives : la sauvegarde, le redressement et la liquidation judiciaire des entreprises509

CHAPITRE 1 La mise en œuvre de la procédure 511

- 1. Les conditions d'ouverture de la procédure.....511**
 - 1.1. La qualité du débiteur 511
 - 1.2. L'état de cessation des paiements..... 512
- 2. L'ouverture de la procédure514**
 - 2.1. La saisine du tribunal..... 514
 - 2.2. La décision du tribunal 516
- 3. Les organes de la procédure..... 520**
 - 3.1. Les organes communs..... 520
 - 3.2. Les organes propres au redressement judiciaire..... 522
 - 3.3. Le liquidateur 523

CHAPITRE 2 La période d'observation 524

- 1. Le fonctionnement interne de l'entreprise 525**
 - 1.1. La poursuite de l'activité 525
 - 1.2. Le prononcé de licenciements 526
 - 1.3. Le sort des contrats en cours d'exécution 526
- 2. La situation des créanciers.....527**
 - 2.1. La situation des fournisseurs 527
 - 2.2. La situation du bailleur d'immeuble..... 530
- 3. Les offres des candidats repreneurs.....531**
 - 3.1. La qualité du repreneur 532
 - 3.2. Le contenu de l'offre..... 532
 - 3.3. L'irrévocabilité de l'offre..... 533

CHAPITRE 3 L'adoption d'un plan de redressement 533

- 1. Les caractéristiques du plan..... 534**
 - 1.1. La durée..... 534
 - 1.2. Le contenu 534
 - 1.3. Les modifications 535
 - 1.4. Les effets sur les cautions..... 536

2. La sauvegarde ou le redressement par la voie de continuation de l'entreprise	536
2.1. Les modalités de la continuation	536
2.2. La situation des fournisseurs créanciers	538
2.3. La résolution du plan.....	542
3. La sauvegarde, le redressement ou la liquidation par la voie de la cession de l'entreprise	542
3.1. Les modalités de la cession.....	543
3.2. Les obligations du cessionnaire	544
3.3. La situation des créanciers.....	546
3.4. La clôture des opérations	546
3.5. La résolution du plan de cession.....	546
CHAPITRE 4 Le prononcé de la liquidation judiciaire	547
1. Les effets du jugement de liquidation	547
1.1. La situation du débiteur	547
1.2. La situation des créanciers.....	548
1.3. La situation des salariés	548
1.4. Le maintien provisoire de l'activité	549
2. Les opérations de liquidation.....	549
2.1. La réalisation de l'actif.....	549
2.2. L'apurement du passif.....	551
2.3. La clôture des opérations	553
CHAPITRE 5 Les sanctions applicables aux dirigeants.....	557
1. La nature des sanctions	557
1.1. La responsabilité pour insuffisance d'actif	558
1.2. La faillite personnelle et les autres mesures d'interdiction	558
1.4. La banqueroute et les autres sanctions pénales.....	561
2. Les comportements incriminés	561